

10 doporučení pre úspešné a naplňujúce podnikanie

#1 - Nepodnikaj pre to, aby si zarobil peniaze. **Podnikaj, aby si naplnil víziu, ktorá ťa inšpiruje a peniaze budú nasledovať...** úmerne s tým, koľkým ľuďom poslužiš a akú hodnotu im poskytneš.

#2 - Nesnaž sa predávať ľuďom, na ktorých ti nezáleží produkty, ktoré nepotrebujú. **Nájdí si ľudí, na ktorých ti záleží a ktorých máš rád a posluž im v tom, čo potrebujú.**

#3 - Nezameriavaj sa na otázku "ako môžem čo najviac zarobiť?". **Polož si otázku "ako môžem čo najviac pridať hodnotu druhým?"**

#4 - Neplánuj v malom a nezačínaj vo veľkom. **Plánuj vo veľkom a začni v malom.**

#5 - Nehľadaj ľudí, ktorí by pre teba pracovali. **Nájdí si ľudí, s ktorými a pre ktorých chceš pracovať ty.**

#6 - Nepýtaj sa "čo potrebujem urobiť?". **Pýtaj sa "s čím potrebujem pomôcť druhým?"**

#7 - Nemeraj svoje bohatstvo tým, koľko máš peňazí. **Meraj svoje bohatstvo podľa toho, aký kvalitný máš čas.**

#8 - Nehľadaj stratégiu ako výjsť z podnikania úspešne, keď skončíš alebo predáš. **Priprav si stratégiu (v súlade so svojim prirodzeným talentom) ako vstúpiť do podnikania úspešne hneď ako začneš.**

#9 - Nestanovuj si ciele, aby si ich dosiahol. **Stanovuj si ciele, aby ti umožnili stať sa tým, kým potrebuješ byť, aby si ich dosiahol.**

#10 - Nelez na vrchol, aby ťa svet lepšie videl. **Lez na vrchol, aby si ty mohol lepšie uvidieť svet.**